Formalive

Formation
VENTE

Conseiller et vendre

4.8/5

Avis Vérifiés

Basé sur 570 avis soumis à un contrôle

Voir l'attestation de confiance

04 48 20 26 67 contact@formalive.fr www.formalive.fr

Devenez un expert en techniques de vente !

Vous travaillez dans la vente et souhaitez **améliorer vos compétences pour booster vos résultats** ? Ou peut-être êtes-vous débutant dans le domaine et cherchez à acquérir les compétences nécessaires pour réussir dans ce secteur compétitif ?

Notre programme complet est conçu pour vous apprendre toutes l**es techniques de vente efficaces,** vous aider à mieux comprendre vos clients et leur comportement d'achat, ainsi que vous donner les outils nécessaires pour construire des relations durables et satisfaisantes avec eux. Vous découvrirez également comment **maximiser votre productivité et atteindre vos objectifs de vente.**

Objectifs

- Apprendre à utiliser des outils numériques pour augmenter ses ventes en magasin comme à distance.
- Être Capable d'utiliser des outils d'analyse connectés pour identifier sa cible et analyser son marché.
- Savoir impliquer le client dans la vente et la promotion des produits et des services.

Durée

Formation réalisable en : **4 mois**
Accès plateforme : **12 mois**
La formation dure environ : **45H**

Délais

14 jours ouvrables
Inscription toute l'année.

Accessibilité

Les personnes en situation de handicap sont priées de nous consulter, pour évaluer ensemble un dispositif adapté.

Paiement

À partir de 990€
Financement publics / OPCO / Financement personnel avec Facilité de paiement.

Prérequis

Niveau requis : Pas de connaissances particulières demandées. Peu importe votre niveau, vous bénéficiez du programme d'apprentissage dans son intégralité.
Prérequis techniques : Disposer d'un ordinateur, tablette ou smartphone avec une connexion internet est obligatoire pour suivre la formation.
Compétences conseillées : Avoir un bon niveau en Français / Être autonome avec les outils informatiques

Méthode pédagogique

Vous disposerez d'un accès personnel à la **plateforme d'apprentissage en ligne** de Formalive 24/7 depuis pc ou mobile comprenant :

- **Les contenus de cours** : cours en ligne mis à jour régulièrement, vidéos et audios de cours consultables en ligne.
- **Les exercices d'évaluation** : questionnaires à choix multiples (QCM), résolution d'études de cas et simulations de situations professionnelles.
- **Les Masterclass exclusives** : L'objectif est de vous permettre d'approfondir vos réflexions sur des thématiques précises et de créer un lien entre les apprenants.

Vous bénéficierez aussi d'un **accompagnement irréprochable** :

- Un coach dédié est à votre disposition tout au long de votre formation.
- Des rendez-vous individuels avec un formateur expert dans le domaine.

Examen et Certification

Vous préparez le titre **certifié au RNCP38399 :**
Bloc 1 - Conseiller et vendre : BAC PRO - Métiers du commerce et de la vente

Modalités d'inscription à l'examen :
https://formalive.fr/wp-content/uploads/2023/03/Modalites-dinscription-vente.pdf

Les débouchés

- Vendeur
- Négociateur
- Chargé d'affaires
- Commercial terrain
- Conseiller commercial
- Chargé de clientèle

Poursuite d'études

Après avoir obtenu votre certification, il est possible de :
– Soit intégrer directement le marché du travail
– Le BUT Techniques de commercialisation
– Le BUT Gestion des Entreprises et des Administrations
– Le BUT Gestion Administrative et Commerciale des Organisations
Cette liste n'est pas exhaustive. Il existe d'autres poursuites possibles.

OBTENEZ LES COMPÉTENCES CLÉS DE VOTRE FUTUR MÉTIER

Chapitre 1 : Conseiller en magasin en utilisant les nouvelles technologies
Module 1 : La compréhension basique du processus de vente
Module 2 : 7 étapes de ventes
Module 3 : Les techniques de vente
Module 4 : La négociation

Chapitre 2 : Vendre en magasin en utilisant les nouvelles technologies
Module 5 : Encaissement
Module 6 : Les bases du RGPD pour créer une fiche client

Chapitre 3 : Conseiller à distance en utilisant les nouvelles technologies
Module 7 : Conseiller à distance

Chapitre 4 : Fidéliser le client
Module 8 : L'après-vente et la fidélisation
Module 9 : Les fondamentaux pour communiquer sur les réseaux sociaux
Module 10 : Mettre en ligne des photos avec Canva
Module 11 : Utiliser les réseaux sociaux comme levier de communication et outils de vente

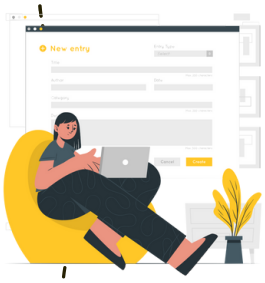
Chapitre 5 : Comprendre son environnement de vente
Module 12 : Comprendre son environnement de vente

Bonus :
Module 13 : La prospection omnicanal et la découverte client
Module 14 : La prospection téléphonique dans une démarche omnicanal

Étape 1 : le choix de votre parcours

Un conseiller de formation vous contacte, et vous guide au mieux dans votre choix de parcours

C'est la première communication, soyez vous-même, il n'y a pas de limites à votre projet ! Faites part de toutes vos envies à votre conseiller et comptez sur lui pour vous trouver la formation qui vous convient et mener à bien votre projet.



Étape 2 : l'inscription

Vous avez choisi votre parcours, c'est l'heure de votre inscription

Votre conseiller vous accompagnera pas à pas tout au long du processus d'inscription et de financement pour vous faciliter la tâche !
Cela ne prend que quelques minutes et l'inscription est parfaitement sécurisée !

Étape 3 : le démarrage de la formation

Le début d'une belle aventure à vos côtés

Un rendez-vous découverte est mis en place avec votre coach attitré avant de commencer votre formation. Ce RDV vous permet de découvrir la plateforme ainsi que le déroulement de votre formation.

Étape 4 : votre bilan pédagogique

Félicitations !

Vous avez terminé votre parcours de formation.
Recevez l'attestation de réussite, faites le point avec votre coach et passez votre certification.
Vous êtes prêt à gravir les échelons !

Formalive est l'organisme de formation à distance qui **propulse** votre carrière professionnelle. Dès sa création, Formalive a mis tous ses efforts dans l'**innovation** et a adapté ses méthodes d'apprentissage, au marché de l'emploi et aux besoins de ses apprenants.

Portée par ses sens d'**engagement** et de **réussite**, Formalive voit ses valeurs inscrites dans sa stratégie, dans l'esprit de ses collaborateurs ainsi que dans le choix de ses apprenants et partenaires.

Un apprentissage flexible

Accédez à vos cours en ligne 24h/24 et 7j/7 depuis le support de votre choix (pc, tablette ou smartphone).

Un financement simplifié

Maîtrisez le coût de votre formation en la finançant en 1, 4 ou 10 fois.

Un suivi privilégié

Profitez d'un accompagnement tout au long de votre formation par un formateur spécialisé et un coach expert.

Des certifications reconnues

Boostez votre carrière avec des certifications enregistrées chez France Compétences et reconnues sur tout le territoire européen.

Axelle B.
L'experte

Votre formatrice attitrée est une experte en vente avec plusieurs années d'expérience dans le domaine. Elle possède une connaissance approfondie des techniques et des stratégies de vente les plus efficaces.

Yoan
Coach personnel

Un coach professionnel attitré est à votre disposition tout au long de votre formation ! Le coach est là pour vous accompagner, vous conseiller et vous motiver.

> Une formation très enrichissante avec un apprentissage ludique.
> Un suivi excellent avec une ponctualité et disponibilité exemplaire. Le coach sais booster ses stagiaires et nous pousse à se dépasser et surtout s'assure que nous allons terminer la formation dans les temps. Je recommande cette formation qui a répondu à mes attentes. **Fabien**

FORMALIVE EN 2023 C'EST :

1 459
Apprenants formés*

95%
Taux de réussite*

97%
Taux de satisfaction*

* Apprenants formés : Nombre de stagiaire ayant démarré une formation en 2023.
* Taux de réussite : Part moyenne de nos apprenants ayant terminé leur formation en 2023.
* Taux de satisfaction : Résultat basé sur une enquête à chaud réalisée auprès des apprenants ayant suivi une formation en 2023.

NOS MASTERCLASS - UNE EXCLUSIVITÉ CHEZ FORMALIVE

Pour une expérience de formation unique et enrichissante !

01

À qui sont destinées nos Masterclass ?

Les Masterclass sont accessibles à tous les apprenants Formalive. Le nombre de places étant illimités, tous les apprenants concernés peuvent participer.

02

Quelles sont les objectifs des Masterclass ?

L'objectif est de permettre aux apprenants d'approfondir leurs réflexions sur des thématiques précises et de créer un lien entre les apprenants.

03

Quand et comment se dérouleront les Masterclass ?

Chaque semaine, les apprenants pourront accéder à des classes virtuelles depuis la plateforme d'apprentissage.

Nos thématiques

- **Management :** 2 thématiques par mois
- **Bureautique :** 1 thématique par mois
- **Retour à l'emploi :** 1 thématique par mois
- **Secrétaire médicale :** 1 thématique par mois

Découvrez les compétences d'un manager inspirant et efficace !

Axelle BESCHE

- Manager à distance à l'ère du télétravail
- Gestion de projet : ouvert à tous
- Encourager la créativité dans son équipe
- Gérer les résistances au changement
- Techniques de gestion de conflit
- Développer les compétences de mes collaborateurs : comment faire ?
- Assertivité et communication non-violente
- Manager les différentes générations (X, Y, Z)
- Le rôle du manager dans le bien-être au travail

Boostez votre retour à l'emploi !

Axelle BESCHE

- Réaliser un CV attractif et une lettre de motivation percutante

Devenez Secrétaire assistant médico-social !

Delphine COCHET

- Le métier de SAMS
- Le passage du Titre
- Le dossier professionnel

Productivité et efficacité : devenez un expert en bureautique !

Evan FOL

- Excel : Créer un tableau et le mettre en forme
- Word : Les indispensables (tabulations, tableaux, publipostage)
- Excel : Savoir réaliser les conditions et recherche
- PowerPoint : Toutes les clefs pour réaliser un diapo pro
- Excel : Créer des factures ou devis

Financement par votre employeur

Pour les salariés

Les avantages

- Financement partiel ou intégral
- Choix de votre date de début de formation
- Des dispositifs variés

Financements publics

Pour les demandeurs d'emploi, dirigeants d'entreprise, freelances, travailleurs indépendants et étudiants

Les avantages

- Financement partiel ou intégral
- Choix de votre date de début de formation
- Nombreuses structures de financement, et des dispositifs variés (AIF, FAF, etc.)
- Rémunération possible par votre financeur

Une formule plus flexible et à la carte

Pour tous

Les avantages

- Facilités de paiement
- Choix de votre date de début de formation
- Paiement sécurisé

Une solution pour tous !

NOS TARIFS ADAPTÉS À VOS BESOINS

Nos Formules	Bronze à partir de 990€	Argent à partir de 1390 €	Or à partir de 1690 €	Platinum 3000 €
12 mois d'accès 24h/24 à vos cours en ligne	✓	✓	✓	✓
Cours particulier avec un formateur expert	4	8	16	30
Accès aux Masterclass exclusives chaque semaine	✓	✓	✓	✓
Accompagnement en illimité avec votre coach expert	✓	✓	✓	✓
Accompagnement à l'installation	✓	✓	✓	✓
Un service technique à votre service (réponse sous 48h)	✓	✓	✓	✓
Vidéos téléchargeables au format .mp4	✓	✓	✓	✓
Application disponible sur Store (téléphone, tablette...)	✓	✓	✓	✓
Certification enregistrée chez France Compétences	✓	✓	✓	✓
En exclusivité				
Groupe d'échanges entre stagiaires sur Facebook	✓	✓	✓	✓
Un module offert : Prise de parole en public	-	✓	✓	✓

SAS FORMALIVE - www.formalive.fr

Déclaration d'activité N°76341041634 auprès de la préfecture de Montpellier
SIRET 85387084800035 - NAF : 8559A